



ข่าว

กรมส่งเสริมสหกรณ์

ส่วนเผยแพร่และประชาสัมพันธ์ สำนักพัฒนาและถ่ายทอดเทคโนโลยีการสหกรณ์

โทร. 0 2241 5885 โทรสาร 0 2241 5885

[http:// www.cpd.go.th](http://www.cpd.go.th)

สกก.ควนเนียงนำทัพ19สหกรณ์สงขลาเชื่อมโยงเครือข่าย

บุกตลาดข้าวภาคอีสาน

19 สหกรณ์จังหวัดสงขลา เชื่อมโยงเครือข่าย หอบเงินทุน 100 ล้านบาท ลงพื้นที่ภาคอีสาน เจรจาชื้อข้าวสารบรรจุถุงในแบรนด์ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด หวังตั้งเป็นศูนย์จำหน่ายข้าวสารภาคใต้ และเป็นแม่ข่ายพื้นที่จังหวัดใกล้เคียง

สงขลา: นายสุทิศ พงษ์จีน ผู้จัดการสหกรณ์การเกษตรควนเนียง จำกัด จังหวัดสงขลา เปิดเผยว่า จากกราดำเนินโครงการเชื่อมโยงเครือข่ายตลาดข้าวสารระหว่างสหกรณ์ภาคอีสาน และภาคใต้ของ 5 สหกรณ์ ได้แก่ สหกรณ์การเกษตรควนเนียง จำกัด สหกรณ์การเกษตรคลองหอยโข่ง จำกัด สหกรณ์การเกษตรสะเดา จำกัด สหกรณ์การเกษตรนาทวี จำกัด และสหกรณ์การเกษตรสะบ้าย้อย จำกัด ปรากฏว่าผลการดำเนินการที่ผ่านมาถือว่าไปได้ดี ซึ่งได้มีการทำการตลาดเพื่อปูทางไว้แล้ว จึงได้มีการเชิญชวนอีก 14 สหกรณ์ในจังหวัดสงขลาให้เข้าร่วม โดยมีชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด เป็นเจ้าภาพหลัก เพื่อร่วมเชื่อมโยงเครือข่ายตลาดข้าวสาร เพียงมีเงินไปทางชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด จะต้องบอกราคาไม่เกินกิโลกรัมละ 20 สตางค์ เมื่อเขารับได้ และคิดแล้วเห็นไม่ต้องมีการทำอะไรมาก จึงสนใจมาร่วมเชื่อมโยงเครือข่ายด้วยกัน

ผู้จัดการสหกรณ์การเกษตรควนเนียง จำกัด กล่าวว่า ซึ่งขณะนี้ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด มีเงินทุนอยู่หลาย 100 ล้านบาท จึงได้จัดทำโครงการเพื่อไปดูงาน โดยใช้ฐานเดิมที่ทาง 5 สหกรณ์ดำเนินการอยู่ โดยทางชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด จะเป็นผู้ทำแบรนด์ ค และถูบรรจุภัณฑ์เอง และให้ทางสหกรณ์การเกษตรภาคอีสานนำข้าวบรรจุใส่ถุงที่ทางเราเตรียมไว้ให้ มูลค่าที่จะตั้งซื้อข้าวสารประมาณปีละ 1,000 ล้านบาท ซึ่งจะมีการตั้งซื้อข้าวสารจากหลายพื้นที่ เพราะถ้า 19 สหกรณ์ร่วมกันซื้อ สหกรณ์เดียวจะมีสินค้าไม่เพียงพอ ต่อความต้องการ ก็เลยมีการประสานงานในหลายๆ ที่ เช่น สหกรณ์การเกษตรพิมาย จำกัด จังหวัดนครราชสีมา สหกรณ์การเกษตรปราสาท จำกัด จังหวัดสุรินทร์ รวมถึงสหกรณ์การเกษตรที่ผลิตข้าวสารในจังหวัดบุรีรัมย์และศรีสะเกษด้วย โดยเราจะเดินทางไปเจรจาระหว่างวันที่ 16-22 กันยายนนี้ และจะเข้าพบผู้บริหารของกรมส่งเสริมสหกรณ์เพื่อรับนโยบายในการเชื่อมโยงเครือข่ายธุรกิจข้าวสารสหกรณ์ และขอคำแนะนำจากนายชาญชัย นิยมมงคล ผู้อำนวยการกลุ่มส่งเสริมพัฒนาธุรกิจด้านพืชและผลิตภัณฑ์ กรมส่งเสริมสหกรณ์ด้วย

นายสุทิศ กล่าวอีกว่า ทั้งนี้ ข้าวสารที่เราสั่งซื้อจะให้ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด เป็นศูนย์จำหน่ายข้าวสารภาคใต้ ซึ่งจะมีการทำโกดังเก็บข้าวสาร และจำหน่ายให้กับสหกรณ์ต่างๆ เพื่อนำข้าวสารไปจำหน่ายให้กับสมาชิกและบุคคลทั่วไป เพราะถ้าให้ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรสงขลา จำกัด เป็นผู้จำหน่ายเองคงไม่ได้ ต้องจำหน่ายให้กับสหกรณ์อย่างเดียว อีกทั้ง จะมีการจำหน่ายให้กับเครือข่ายในจังหวัดใกล้เคียง เช่น จังหวัดสตูล ตรัง โดยเราจะ เป็นแม่ข่าย และมีการคิดค่าขนส่งในราคาอุตสาหกรรม นอกจากนี้ มีแนวคิดที่จะขยายตลาดข้าวสารไปยังสหกรณ์อ้อมทรัพย์ต่างๆ ในพื้นที่จังหวัดสงขลาอีกด้วย อย่างไรก็ตาม ในอนาคตคิดที่จะทำโครงการแลกเปลี่ยน เนื่องจากสงขลา มีเงินทุนจำนวนมาก ก็จะนำเงินไปฝากกับสหกรณ์ภาคอีสาน เพราะดอกเบี้ยก็ดีกว่า 4 เช่น สหกรณ์การเกษตรพิมาย จำกัด ซึ่งเมื่อเราซื้อข้าวสาร ก็ให้หักเงินจากบัญชีอ้อมทรัพย์ที่ทางเราฝากไว้ เพื่อเป็นการช่วยเหลือซึ่งกันและกัน